



# Försäljningsansvarig till Grythyttan Stålmöbler

Grythyttan Stålmöbler är ett familjeföretag som idag drivs av fjärde generationen Lindqvist. Vi har ett komplett sortiment av tidlösa och inbjudande utomhusmöbler av hög kvalitet som alla tillverkas i Grythyttan. Nu satsar vi på en expansion där vi breddar vårt sortiment och lanserar våra produkter på nya marknader. Ditt uppdrag blir att ta ett helhetsgrepp på befintliga och nya marknader samt aktivt driva försäljningen strategiskt och operativt. Placeringsort Grythyttan med resor inom och utom landet. Grythyttan Stålmöbler är ett familjärt företag med 12 anställda och du kommer att arbeta direkt under VD Karl Lindqvist.

## Profil

Du har dokumenterad erfarenhet av försäljning/marknadsföring och har en lämplig utbildning gärna på högskolenivå. Du måste ha goda språkkunskaper och vi ser gärna att du är intresserad av design och form.

Du är öppen, kreativ och kan kommunicera på alla nivåer. Du är drivande och dokumenterat duktig på att skapa goda och långsiktiga affärsrelationer.

Du drivs av att göra affärer, är resultatorienterad och har förmåga att analysera, prioritera och fokusera för att nå uppsatta mål.

## I Dina arbetsuppgifter ingår att:

Upprätthålla och utveckla relationerna med befintliga kunder

Skapa nya affärsrelationer på hemmamarknad och på exportmarknader.

Delta i arbetet med att sätta mål, utarbeta marknads- och säljstrategier och åtgärdsplaner och utifrån dessa genomföra kundbesök, delta i mässor och olika kundaktiviteter.

Utarbeta planer och riktlinjer för att förbättra säljstöd och service till våra återförsäljare.

Delta i ledningsgruppens löpande arbete.

Sänd din ansökan senast 1/12 2013 till:  
VD Karl Lindqvist  
Lokstallsgatan 1  
712 60 Grythyttan  
Mail: karl@grythyttan.net



[www.grythyttan.net](http://www.grythyttan.net)